

PROGRAM SZKOLENIA

Komercjalizacja pośrednia

GODZ.	DZIEŃ I
8.30 – 10.00	Komercjalizacja pośrednia – stosowane praktyki prawne, współpraca naukowca z biznesem przy wsparciu centrum transferu technologii i spółki celowej uczelni
10:00 - 10:15	PRZERWA
10:15 - 12:00	Etapy komercjalizacji pośredniej
12:00 - 12:30	PRZERWA
12:30 – 14.00	Aspekty prawne komercjalizacji pośredniej
14.00 – 14.15	PRZERWA
14.15 – 15:30	Interesariusze w procesie zakładania spółki spin-off, podział ról a zapisy w ramach współpracy nauki z biznesem

GODZ.	DZIEŃ II
8.30 – 10.00	Wyniki prac badawczych w procesie kreowania spółek spin-off
10:00 - 10:15	PRZERWA
10:15 - 12:00	Ścieżki komercjalizacji rezultatów badań
12:00 - 12:30	PRZERWA
12:30 – 14.00	Modele zarządzania w spółce spin-off
14.00 – 14.15	PRZERWA
14.15 – 15:30	Najciekawsze studia przypadku z polskiego rynku w aspekcie uregulowań formalno-prawnych, prawidłowe przygotowanie i przeprowadzenie procesu komercjalizacji pośredniej

Czas trwania szkolenia: 16h dydaktycznych / online MS TEAMS

Organizator szkolenia: FACH sp. z o.o.

Trener:

Kamil Kipiel



Absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Jagiellońskiego oraz Krakowskiej Szkoły Biznesu Uniwersytetu Ekonomicznego.

Doświadczenie zdobywał sprawując stanowiska menedżerskie w spółkach kapitałowych (15 lat na stanowisku CEO); ponadto pełnił funkcję członka zespołów eksperckich w funduszach inwestycyjnych oraz instytucjach rządowych, m.in. w PARP, NCBiR, MNiSW, czy PAIH; wykładowca akademicki; mentor i coach przedsiębiorstw technologicznych; konsultant i trener dla kilkuset przedsiębiorstw typu start-up; nagradzany w konkursach w Polsce i za granicą za osiągnięcia technologiczne i biznesowe w zarządzanych projektach (m.in. IET Londyn, EIT Health Bruksela, MIT Enterprise Forum Boston, Polski Produkt Przyszłości, Teraz Polska); specjalista w obszarze zarządzania własnością intelektualną, budowania przewag innowacyjnych oraz transferze technologii.